

¿Estás a punto de comprar una empresa? Empieza por aquí

Algunas personas se vuelven emprendedores al iniciar su propio negocio.

Otras, tienen la suerte de poder aprovechar la oportunidad de comprar una empresa ya existente.

Comprar un negocio previamente establecido es una gran responsabilidad, tiene ventajas... y también riesgos. Por ello es importante que hagas la investigación necesaria y comprendas los factores que pueden afectar el éxito o el fracaso de esta empresa.

Hazte algunas preguntas

No realices una oferta o espera a cerrar la transacción hasta que hayas leído estos 5 puntos que te ayudarán a tomar una mejor decisión.

Comprar un negocio es una gran inversión. No es un juego que puedas

Recopilado por Amalia Beltrán

Comprar un negocio previamente establecido es una gran responsabilidad, tiene ventajas pero también riesgos

tomar a la ligera. Para que aclares este punto, pregúntate:

¿Está el negocio en un ramo en el que tengo experiencia? Los emprendedores no necesitan saber todo sobre el negocio que les interesa comprar. Sin embargo, ayuda tener cierta familiaridad con su industria. De lo contrario, pasarás la mayor parte de tu tiempo tratando de ponerte al día.

¿Cómo me beneficiaré con la compra? ¿El negocio ya tiene un concepto probado? ¿Ingresos sólidos? ¿Clientes leales? ¿Están sus productos o servicios en demanda? ¿Por qué está en venta? Esta es una conversación que debes tener con su actual dueño. Puedes analizar cuánto tiempo ha estado la empresa operando, cómo es el liderazgo actual y los ingresos a lo largo del tiempo. No tengas miedo de preguntar por qué el

negocio está a la venta tampoco. Los motivos pueden variar. Si la respuesta que recibes suena sospechosa, continúa con la debida diligencia para que despejes dudas y determines si sigues o te detienes.

¿Qué necesito para operarlo? ¿Necesitarás contratar más empleados? ¿Arrendar una nueva oficina? ¿Presentar permisos específicos para permanecer en operaciones? Todo esto es muy importante.

¿Este negocio me apasiona? Deseas comprar un negocio o saber algunas cosas sobre su industria. Recuerda que ningún negocio crece bajo un liderazgo desinteresado.

Realiza la diligencia debida con la ayuda de un abogado y un contador

Comienza a realizar la debida diligencia sobre el negocio. Aprende todo lo que

