

Aprende a identificar oportunidades de negocio

Por el Staff de El Inversionista

Son sencillas de encontrar. Pero a veces, nos encasillamos en la rutina y llega un momento en que no vemos crecimiento en las ganancias

Las oportunidades de negocio son sencillas de encontrar. El problema es que a veces nos encasillamos en la rutina y llega un momento en que no vemos crecimiento en las ganancias. Te dejo aquí un listado de consejos que debes tomar en cuenta si llegas a esta etapa en tu negocio, para que identifiques algunas oportunidades de negocio. Identifica qué quieren tus clientes.- No saber qué quieren los clientes se considera un error típico en cualquier negocio. En ocasiones pensamos que nuestra perspectiva y modo de hacer las cosas son las correctas. Sucede entonces que olvidamos lo más importante: el cliente. Recuerda que los clientes serán la voz de tu negocio. Si identificas lo que quieren tus clientes, tendrás un panorama más amplio sobre los servicios o productos adicionales que podrías comercializar. Identifica los problemas que tiene tu negocio.- Desde un pequeño malentendido hasta un potencial cliente molesto. Los problemas que tienen los clientes contigo significan dos cosas: una buena recomendación o una mala recomendación. Un problema resuelto adecuadamente a un cliente significa una recomendación positiva o al menos neutral de tu negocio. La venta por recomendación es claramente una oportunidad de negocio que muchas veces dejamos pasar.

Para que esto no te suceda, mantente al pendiente de tus empleados o del mismo servicio que ofreces a tus clientes. Pide retroalimentación, sugerencias de mejora, toma coaching y observa más allá de lo que ves para detectar problemas. Identifica las tendencias de mercado.- Otra situación común que les sucede a los dueños de negocios, es no fijarse en lo que está de moda. Todo aquello que se ponga de moda, puedes aprovecharlo como una oportunidad de negocio. ¿Recuerdas Pokemon GO? Mientras unos pensaban que era algo tonto, una niña vio a los jugadores como bolsas de dinero andantes y llegó a ganar 180 Euros diarios con una tienda Pokémon. Asiste a ferias, eventos y cursos.- Esta es una forma muy sencilla de encontrar nuevas oportunidades de negocio y hacer networking. A este tipo de eventos siempre irá gente con objetivos similares a los tuyos. Ya sea que vayas como consumidor o expositor, puedes tener grandes beneficios si sabes relacionarte con otros dueños de negocio.

Cómo aprovechar las oportunidades de negocio

Si una oportunidad de negocios ya fue identificada, hay que hacer algo pronto para aprovecharla. En el siguiente listado encontrarás algunas recomendaciones sobre lo que debes hacer en cuanto identifiques la



oportunidad. Actúa rápidamente.- Vale la pena ser precavido y analizar la oportunidad con detenimiento. Lo que no está permitido es analizarla exhaustivamente hasta encontrar un pretexto para no actuar. Pueden pasar dos cosas con una oportunidad: la analizas demasiado, no actúas y alguien más la aprovecha, o, la analizas, actúas y ganas experiencia o dinero. La segunda opción se me hace la mejor. Considero que también es válido confiar en nuestros instintos y tomar una decisión. Una vez tomada la

decisión de aprovechar la oportunidad, podemos analizarla mucho más a fondo. Así podremos prepararnos mejor o hacer las correcciones necesarias para hacer que funcione. Actúa sin miedo.- Muchas personas son dominadas por el miedo y deciden esperar. Esto sólo provoca que terminen desaprovechando oportunidades. Debemos actuar y tomar oportunidades sin esperar a que el miedo se vaya o disminuya. Debemos tomar un poco de valor, atrevernos y actuar a pesar del miedo.