

Solvencia o liquidez financiera ¿Alguna asegura el éxito empresarial?

Recopilado por Amalia Beltrán



Qué difícil es definir el objetivo de un negocio! ¿Debemos apostar por la generación de dinero? ¿O será mejor plantear metas menos materiales? El debate continuará por mucho tiempo, sin embargo, lo que no está en discusión es que el capital financiero siempre es necesario para el éxito empresarial.

¿Qué son las finanzas empresariales como la liquidez financiera? ¿Qué es solvencia financiera? ¿Cómo se relacionan con el éxito de negocios en todo el mundo? Aquí nos centraremos en todas estas respuestas.

Éxito a corto plazo: ¿qué es liquidez financiera?

Las pequeñas, medianas y grandes empresas viven una etapa de riesgo al inicio de sus operaciones. La incertidumbre por sostenerse en los mercados actuales es un paso común y necesario en toda industria.

Y claramente, una vez superada dicha etapa, las recompensas son enormes, pues un negocio afianzado en el mercado es un negocio exitoso. Pero ¿cómo conseguirlo?

Existen algunas métricas de finanzas empresariales que son excelentes para descubrir qué tan afianzado se encuentran tus productos o servicios en el mercado de tu interés y justamente se le conoce como liquidez financiera. Su definición técnica la describe como la capacidad de un activo para convertirse en dinero a corto plazo.

¿Te has preguntado qué tan rápido es intercambiar lo que tu empresa ofrece por dinero en efectivo? Justamente, la métrica indica la facilidad del intercambio con una simple fórmula: dividir el activo corriente (recursos más líquidos de la empresa) entre el pasivo corriente (deudas a corto plazo de la empresa).

¿Ya lo intentaste? Haz el ejercicio y si el resultado es mayor que uno, tu empresa podrá afrontar sus deudas con la cantidad de dinero que tienen en ese momento; si el resultado es menor de uno, significa que la entidad no tiene liquidez suficiente para salir adelante.

¿Qué es solvencia financiera?

Hasta ahora, hemos hablado de operaciones a corto plazo, casi inmediatas. Pero ¿qué pasa si queremos conocer la solidez financiera de unos años en adelante? Aquí es donde debemos hablar de solvencia, un término muy confundido con la liquidez, ambas métricas de finanzas empresariales que son muy relevantes para tu estabilidad empresarial. Hablando de forma técnica, debemos señalar que la solvencia financiera se define como la capacidad de una empresa para cumplir con sus obligaciones de pago sin importar

cuándo tenga que asumir ese gasto. ¿Te parece similar a la definición de liquidez? Es justo esta idea la que lleva a muchos analistas a cometer errores catastróficos en sus operaciones. Supongamos que una empresa X consigue una suma de capital de 50,000 mxn. En ese momento, debe pagar una deuda de 45,000 mxn. Al tener un sobrante en su capital, la empresa posee liquidez financiera. Sin embargo, ¿quién nos asegura que el comercio podría pagar la misma deuda en cualquier momento futuro? ¿Te ha quedado clara la diferencia? La mejor recomendación para contar con solvencia y liquidez financiera es aumentar los activos corrientes a lo largo del tiempo y liquidar deudas de forma casi inmediata. De esta manera, sea cual sea el momento, tus ingresos siempre estarán por encima de las deudas venideras. Los créditos empresariales son la mejor opción para aumentar capital y liquidar con las mejores facilidades.