

# Debe gobierno de México tomar postura diplomática con socios de T-MEC

Por el Staff de El Inversionista



**E**l Gobierno mexicano debe tomar posturas diplomáticas más en línea con los intereses de sus socios en el Tratado entre México, Estados Unidos y Canadá (T-MEC) rumbo a su revisión en junio próximo, coincidieron líderes de la industria nacional.

José Medina Mora, presidente del Consejo Coordinador Empresarial (CCE), destacó que así como los empresarios mexicanos trabajan en acuerdos con su contraparte en EU, el Gobierno Federal debe hacer lo mismo con sus socios.

“El Gobierno Federal tiene que hacer su parte con Estados Unidos y a nosotros nos toca hacer la nuestra con el sector empresarial estadounidense”, afirmó.

“Ya llegamos a un acuerdo con la Business Roundtable, que agrupa a las grandes empresas estadounidenses, y con la U.S. Chamber of Commerce, que agrupa a todas las demás”.

Son tres acuerdos: que continúe el Tratado, que en él prevalezca el libre comercio y que haya cero aranceles.

Óscar del Cueto, presidente en México de la ferroviaria Canadian Pacific Kansas City, y presidente de

la American Chamber of Commerce of Mexico, dijo que en abril acudirán como gremio a reuniones relacionadas con la revisión del T-MEC.

“La confianza es que se va a hacer una revisión, no una renegociación, creo que las conversaciones que ya iniciaron, comenzaron bien. Hay sectores clave que, sin duda, van a estar, como los del acero, aluminio y automotriz, que esperamos que se solucionen (eliminen aranceles)”, dijo.

Del Cueto refirió que ya entregaron un documento a la USTR en EU y a la Secretaría de Economía en México, donde desglosan 24 sectores, y en cada uno piden que se fortalezcan, que se integren en la revisión y que se eliminen aranceles, entre ellos están el de infraestructura, semiconductores, Inteligencia

Artificial y energía, entre otros.

Medina Mora señaló que en productos que cumplan con las reglas de origen buscan cero aranceles, incluyendo los de la Sección 232, que aplica EU al acero, aluminio y automotriz.

Máximo Vedoya, presidente global de Ternium, coincidió en que el objetivo central es la eliminación de todos los aranceles.

“Hay una contraparte que tendrá que decirlo, pero creo que hay buenos argumentos desde México para lograr el “Force Trade North America”, la fuerza comercial de Norteamérica”.

Roberto Cantú, presidente de la Coparmex Nuevo León, consideró que en la revisión del T-MEC, México debe tener claro que EU es su principal cliente y debe defender la manufactura de México para que no sea sustituida por productos

provenientes de China.

Consideró que uno de los aspectos que más le preocupa en la revisión del T-MEC es la poca claridad en la postura de EU.

“En este tema y en otros, hemos visto que ha sido una posición muy cambiante, que depende de muchas variables fuera del control de México y eso es lo que más me preocupa, que simplemente el presidente de Estados Unidos convenga seguir en la ambigüedad y no haya claridad respecto a la renovación del T-MEC y eso siga frenando las inversiones extranjeras”, señaló.

Jorge Santos Reyna, presidente de la Caintra Nuevo León, destacó que México va a insistir en que las economías no compiten, son complementarias, y que hoy se debe hablar de regionalización.

