



Ojo con las letras chiquitas en un seguro de gastos médicos

Contratar un seguro de gastos médicos puede representar un respaldo importante ante una enfermedad o accidente, pero elegir únicamente por el precio de la prima podría resultar costoso a largo plazo. La Comisión Nacional para la Protección y Defensa de los Usuarios de Servicios Financieros (Condusef) recomienda revisar detalladamente las condiciones de la póliza antes de firmar y comparar distintas alternativas.

Uno de los primeros aspectos que deben analizarse es el deducible, es decir, la cantidad que deberá pagar el asegurado antes de que la compañía comience a cubrir los gastos. También está el coaseguro, que corresponde al porcentaje de los gastos médicos que permanecerá a cargo del usuario después de aplicar el deducible. Conocer ambos conceptos permite calcular cuánto dinero podría ser necesario desembolsar ante una emergencia.

Otro punto fundamental es revisar la suma asegurada, la red

de hospitales disponibles y el tabulador de honorarios médicos. También conviene confirmar si existe cobertura fuera de la ciudad de residencia o en el extranjero. La Condusef señala que es importante conocer los periodos de espera, las preexistencias y, especialmente, las exclusiones, pues determinadas enfermedades, tratamientos o situaciones podrían no estar contempladas por el seguro. Antes de contratar, la recomendación es solicitar diferentes cotizaciones, comprobar que todos los beneficios ofrecidos aparezcan por escrito y revisar la vigencia y condiciones de renovación o cancelación. Asimismo, es conveniente consultar el desempeño de las aseguradoras y no firmar ningún documento mientras existan dudas sobre la cobertura. El mejor seguro no necesariamente es el más barato, sino aquel que ofrece protección adecuada a las necesidades y posibilidades económicas de cada persona.

México puede conectar a Norteamérica y Europa, pero necesita más inversión

Empresarios mexicanos y franceses coincidieron en que México puede convertirse en un puente industrial entre América del Norte y Europa, aunque advirtieron que esa posición dependerá de concretar inversiones, mejorar las condiciones para operar y sumar más proveedores locales a las cadenas de valor.

Durante el Foro Económico Francia México, Sergio Contreras, presidente del Consejo Empresarial Mexicano de Comercio Exterior, Inversión y Tecnología (Comce), sostuvo que la integración con Estados Unidos y la Unión Europea es complementaria y puede reforzar el papel de México como plataforma para ambas regiones.

"México sí puede ser el puente industrial entre Norteamérica y Europa", afirmó Luis D'Acosta Anezin, presidente y director general de Schneider Electric para México y Centroamérica.

El directivo señaló que el país conoce los requerimientos de ambos mercados, pero matizó que necesita infraestructura física y digital, energía suficiente y certidumbre regulatoria para atraer y retener inversiones.

Altagracia Gómez, titular del Consejo Asesor de Desarrollo Económico Regional y Relocalización en el Gobierno mexicano, señaló que el Acuerdo Global Modernizado con la Unión Europea abre oportunidades para comercio e inversión.

Destacó la complementariedad de las economías y la presencia de empresas francesas en seis de los 10 sectores del Plan México, entre ellas Safran, Airbus, Sanofi y Alstom. Manuel Escobedo, director de Grupo Peña Verde, dijo que "el objetivo es avanzar hacia la coinversión, al desarrollo de proveedores juntos, a la manufactura conjunta y cadenas de suministro franco-mexicanas con mayor valor agregado".

El empresario consideró que la integración debe aprovechar el talento y la base manufacturera mexicana junto con las capacidades industriales, científicas y tecnológicas francesas y generar empleo.

Xavier de Bellefon, presidente de la Cámara de Comercio e Industria Franco-Mexicana, planteó impulsar más empresas francesas en México y mexicanas en Francia.

